Desafio ANIMA_L ofertas Ressonantes

DIA 3 • ETAPA 3/7 • MICROTAREFA

Transformação + Promessa Inspiradora — V1

ETAPA 1 — CHEGAR À TRANSFORMAÇÃO

Olhe para a Oferta que você escolheu no Dia 2. Mesmo que ela ainda esteja difusa, sem contorno — é isso mesmo.

Todas as respostas abaixo são sobre a Mudança que sua Cliente vai ter, de um ponto A (onde ela está quando busca uma Oferta como a sua) a um ponto Z (o máximo de transformação que você consegue entregar com esta Oferta).

PERGUNTA 1 — TRANSFORMAÇÃO PROFUNDA · A LÍNGUA DA PROFUNDIDADE

O que muda profundamente em quem passa por esta Oferta?

Esta é a transformação profunda. É aquela que fica difícil colocar em palavras. É aquela em que só a poesia ajuda! Mas, mesmo sendo uma transformação profunda, busque marcar os pontos A e Z. Lembre: a transformação não é o seu método, o número de sessões nem as ferramentas. **É o antes e o depois.**

Na minha Oferta Ressonante, meu cliente de alma passa de [ponto A]

para [ponto Z]

PERGUNTA 2 — TRANSFORMAÇÃO VISÍVEL · A LÍNGUA DA VIDA

Como sabemos, na vida real, que a transformação desta Oferta aconteceu?

Se você não tem ainda evidências desse trabalho em especial, traga a sua **Intenção de mudança** para sua cliente nesta oferta.

Pense nela numa terça-feira qualquer: comportamentos, decisões, conversas, limites, escolhas, ações e cenas cotidianas. **O que ela passa a conseguir fazer, escolher, sentir ou viver que antes não conseguia?**

Liste 3 evidências. Depois de passar por esta Oferta:

1. Agora ela consegue

2. Agora ela consegue

3. Agora ela consegue

PERGUNTA 3 — PINTE O "DEPOIS DESEJADO"

Qual é o futuro que sua cliente mais deseja e que, dizendo SIM para sua Oferta, ela pode vivenciar?

Não pense apenas no resultado imediato. Pergunte: o que ela mais deseja, do fundo da alma (e sim: podem ser desejos profundos!). O que ela passa a poder: viver; escolher; construir; sustentar; experimentar; criar. Sinta esse conjunto de perguntas, e escreva 1 parágrafo sobre esse "Depois" que acontece, como se você estivesse descrevendo a cena mais miraculosa, pós-transformação.

O "DEPOIS" que esta Oferta possibilita é...

ETAPA 2 — CHEGAR À PROMESSA INSPIRADORA

Traga de volta a sensação da Ativação de Ressonância. ABANDONE AGORA O PERFECCIONISMO. Não procure palavras perfeitas: reconheça o compromisso que você escolheu assumir.

1. Complete sua declaração:

Esta declaração é só sua. Ela é um farol pra você se guiar na direção do essencial. "Pra que mesmo eu estou ofertando isso?" É quase uma declaração de Propósito, só sua. Deixe seu coração escrever aqui.

"Eu me comprometo a [VERBO] para [QUEM] ter a [TRANSFORMAÇÃO]."

2. Agora, você vai mudar seu ponto de vista e escrever sua Promessa como se fosse a coisa MAIS LEGAL que sua cliente poderia encontrar na vida!

Escolha um dos três esquemas abaixo e use as respostas da Etapa 1.

ESQUEMA 1 — FUTURO DESEJADO
Fórmula: [CONQUISTA VISÍVEL] para [FUTURO DESEJADO], sem precisar [SACRIFÍCIO].
Exemplo: Aprenda a colocar limites sem culpa para viver relações mais livres e verdadeiras, sem precisar se abandonar para ser amada.

ESQUEMA 2 — VERDADE + FUTURO
Fórmula: Você já [VERDADE OU RECURSO]. Agora é hora de [TRANSFORMAÇÃO VISÍVEL + FUTURO DESEJADO].
Exemplo: Você não precisa deixar de ser sensível para ser respeitada. Aprenda a confiar nas suas escolhas e a ocupar seu lugar sem pedir permissão.

ESQUEMA 3 — EXPERIÊNCIA + FUTURO
Fórmula: Em/através de [EXPERIÊNCIA OU PROCESSO], [CONQUISTA VISÍVEL] para [FUTURO DESEJADO].
Exemplo: Em um processo de reconexão com seu corpo, desenvolva a confiança para reconhecer seus limites, fazer escolhas e voltar a se sentir em casa em si mesma.

MINHA PROMESSA INSPIRADORA — V1

Escreva agora sua Promessa. Use o esquema apenas como apoio e depois escreva uma frase natural.

TESTE A RESSONÂNCIA DA SUA PROMESSA INSPIRADORA

Leia em voz alta. Pergunte:

- [ ] **1.** Eu consigo visualizar o depois?
- [ ] **2.** Existe desejo nessa frase?
- [ ] **3.** Essa promessa nasce de uma transformação que esta Oferta realmente sabe facilitar?
- [ ] **4.** Eu consigo me colocar atrás dela e dizer: "Sim. É isso que eu proponho."
- [ ] **5.** Eu me arrepio quando falo ela em voz alta: "Sim. Me arrepio porque sei que realmente vai transformar."

Se algum desses pontos ainda estiver fraco, refine. Não busque perfeição nem lapide infinitamente. Amanhã conheceremos as Clientes de Alma e, no Dia 5, o Problema Vivo, para refinar essa promessa com maior precisão.

LEVE PARA O TEMPLATE FINAL

TRANSFORMAÇÃO DESTA OFERTA

Ela passa de [estado em que ela se encontra no ponto A]

---

para [estado final depois de passar com você nesta oferta específica]

TRANSFORMAÇÃO VISÍVEL

Na vida real, eu sei que essa transformação aconteceu quando ela consegue:

1.

2.

3.

PROMESSA INSPIRADORA — escreva sua primeira versão no Template Final.